



מצפן עסקי איך למכור יותר בלי להתפשר על הערכים שלך

מטרת הקורס

ביסוס העשייה העסקית בהתאמה לערכים האשייניים לצורך קידום מכירות העסק

קהל היעד

בעלות עסקים ממודיעין עילית

פרטי הקורס

4 מפגשים, 20 ש"א. מתקיים בימי רביעי בין השעות 09:30-13:15

איפה ומתי

מרכז הבית מודיעין עילית

מחיר הקורס

400 ש"ח

מרצה

נורית באום

| מס' מפגש | תאריך | נושא | תכנים |
|----------|-----------------------|------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 1. | 20.11.24 י"ט חשוון | חזון כבסיס למכירה ערכית אותנטית | מחזון רוחני לאסטרטגיה עסקית - קביעת יעדים ומטרות בהתאם לערכים אישיים, תוך התחשבות במכלול החיים השלם |
| 2. | 27.11.24 כ"ו חשוון | בידול כבסיס למכירה ערכית אותנטית | הצגה עצמית מבודלת על בסיס מהות העשייה. העמקת ההכרות עם קהל היעד (מחקר לקוח) וגיבוש דרך מותאמת באופן אישי לקידום עסקי |
| 3. | 04.12.24 ג' כסלו | מכירות בשיטת "אינטליגנציה רגשית במכירות" | הסרת חסמים אישיים ביחס למכירה ופיתוח מיומנות מכירה אותנטית ערכית |
| 4. | 11.12.24 י' כסלו | מ"טיפול בהתנגדויות" לריכוך התלבטויות | אינטליגנציה רגשית ככלי להתמודדות עם התלבטויות של הלקוח - הכרות עם סוגי התלבטות שונים. לימוד טכניקות לריכוך התלבטות והכוונה נכונה של הלקוח לקבלת החלטה |